налитети <u>а</u> <u>о</u>	し、同グループに支援勝 し、同グループに支援勝 し、同グループに支援勝 し、同グループに支援 発生にデックファームはイン た し、同グループに支援 た し、同グループに た た た た た た た た た た た た た	WeA の大田市場
W W W W W W W W	するテックファームグ 「大田市場直送・c ○ m」 「大田市場直送・c ○ m」 「大田市場直送・c ○ m」 「大田市場直送・c ○ m」 「大田市場直送・c ○ m」 「大田市場直送・c ○ m」	商品力・

増のペースで増加。こう した。 多く、売上げは毎月30% け ある大治の施設で、その 販売。これらは市場外に から調達し、青果を合わ ている。 を活かした品揃えとなっ ならではの幅広い調達網 コを扱うなど、卸売市場 特集として20種類のキノ この時期は「食欲の秋」 認証野菜も販売。さらに セットなどに加え、大治 旬の野菜や果物、 利きが厳選」を打出し、 ∃ (https://ota-ich イト「大田市場直送.co 務提携し、4月にECサ いに強みを持つ大治と業 見据え、高級食材の取扱 てきた。こうした変化を る買物スタイルが定着し 内では「3密」を回避す の供給が停滞。一方、国 **殺食材や飲食店用の食材** 輸出・国内向けともに高 を支援している。 の流インフラ活かり 日に入荷したものを仕分 せて合計約500商品を 者から、

畜産品は他市場 が 得 意 と する 有 機 JAS lba.com/)をスタート 利用者はリピーターが 水産品は大田市場の業 サイトでは「市場の目 しかしコロナ禍では、 梱包する。 、 徳 用

> より消費者の嗜好に合致 支援につなげていく。 する商品の提供や、 シンガポール 向け した購買データを収集し、 輸出

gri

C

中

卸

と連

携

売するECサイト「To ポールの消費者に直接販 ECサイトも開設 kyo Fresh Direc さらに9月、シンガ

> 20億円の売上げをめざす。 治が果物の供給や仕分け に増やし、23年末までに 品だが、今後500商品 品や菓子、日本酒など ス展開を考えている。 ドネシア、ベトナム、タ 梱包を手掛ける。今後は 扱う。現在は約200商 「高品質な日本産食材」を はじめ、老舗のだし加工 開設。高級果物、水産品を eshdirect.com/) を イなどにも同様のサービ 香港やマレーシア、イン ⊷](https://tokyofr 同サイトにおいても大